

## AlfaWS

### Software de Gestión Empresarial

**AlfaWS** es una solución modular que posee funcionalidades específicas para cubrir las necesidades de una amplia gama de sectores empresariales.

La **ergonomía** que proporciona su capacidad de parametrización, la convierte en altamente recomendable para desempeñar tareas con la máxima comodidad y rapidez.

Su **facilidad** de adaptación a diferentes divisas, idiomas y fiscalidades, optimiza las condiciones de expansión internacional de su empresa.

Todo ello, con el objetivo de incrementar la productividad y resultados de la empresa, a la vez que economiza costes y tiempo.

## Multicompañía

Trabajo independiente con varias empresas. Diversas compañías de gestión pueden apuntar a la misma compañía contable.

## Multiidioma

Usuarios en distintos idiomas dentro de una misma instalación.

Actualmente disponible en español, catalán, inglés, polaco, chino e italiano.



## Maestros comunes

Países, provincias, municipios, divisas, entidades bancarias, etc. comunes para todas las compañías.

## Apariencia

Capacidad de individualizar el diseño para cada usuario y compañía: colores, iconos y tipos de letra de todo el interface.

## Gestión de seguridad

Niveles de seguridad asociados a compañías, delegaciones, almacenes, usuarios, menús, acciones, etc.

## Datos de plataforma

Contadores de documentos y procesos, gestión de fax, etc.

## Menús

Posibilidad de adaptar un menú a las necesidades de un usuario o grupo de usuarios.

## Recursos

Traducción propia de los recursos (textos) de la aplicación. Adecúe la aplicación a la terminología de su sector.

## Reports

Personalice el diseño de cualquier informe y cree informes multiidiomas que sólo se ejecutarán dependiendo del usuario, empresa, delegación, etc. que lo emita, o el cliente, proveedor, representante, etc. al que van dirigidos.

## Fórmulas

Potente editor de fórmulas que dotan a la aplicación de una gran flexibilidad (generación de códigos, cálculos de cantidades, tiempos, tarifas, etc.).

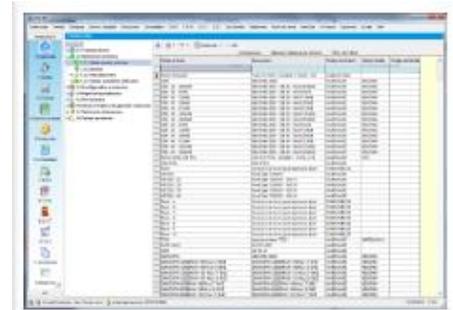
## Multidivisa

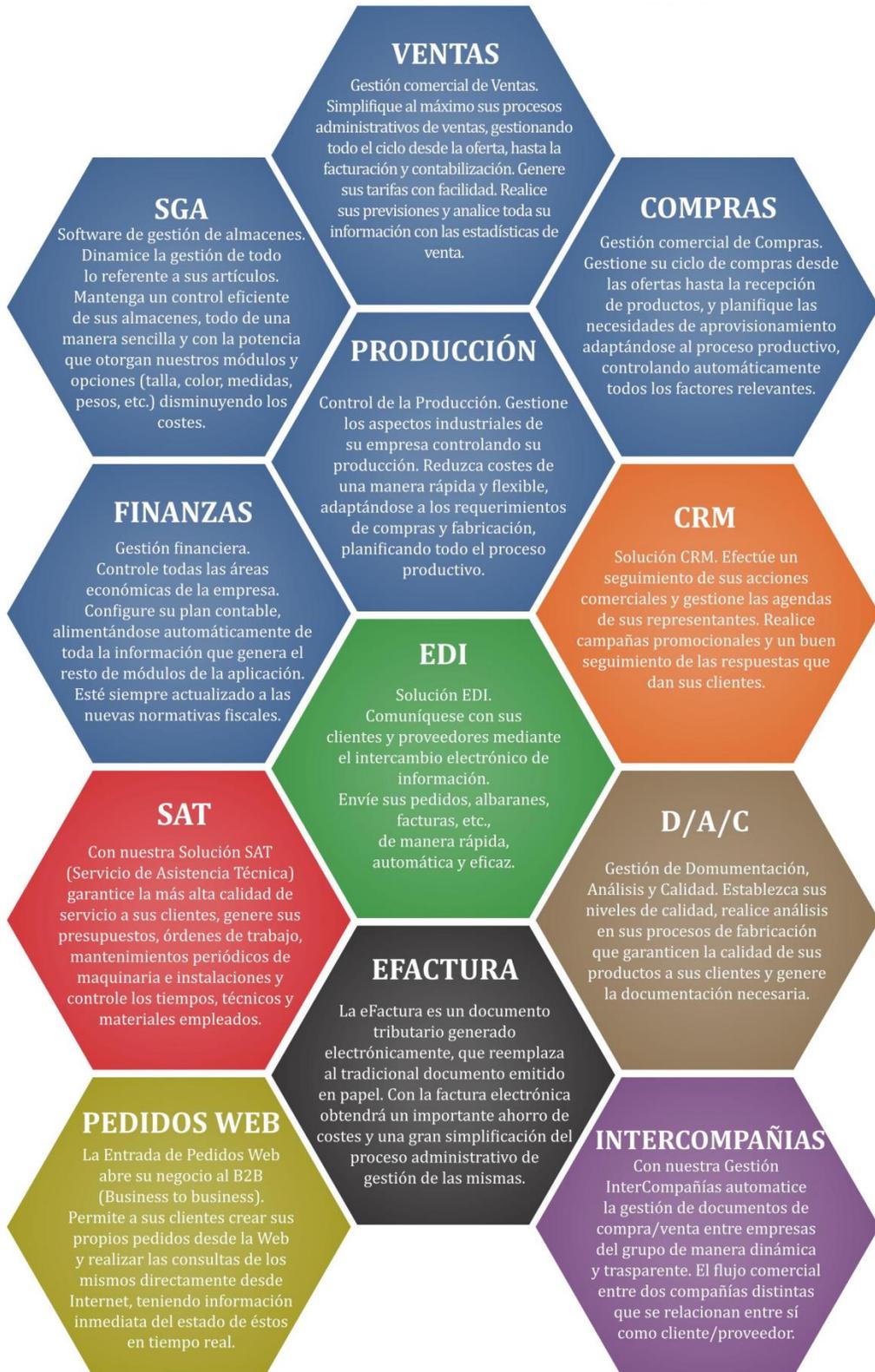
Permite el registro de operaciones de tráfico, en cualquier moneda extranjera.

Automáticamente, a todas las operaciones económicas en divisa se les aplica la conversión a la moneda propia.

## Tecnología

La aplicación usa SQLServer como motor de base de datos. También se usa la suite de office como Word y Excel para la generación de algunos informes y Outlook para la integración con el módulo de CRM.





**AlfaWS Software de Gestión de Almacenes**, dinamiza la gestión de los artículos y su entorno: desde la configuración de los datos fundamentales de un artículo, con la potencia que otorga la definición de módulos y opciones (talla, color, medidas, etc.), hasta los lotes en que pueden organizarse sus existencias así como los almacenes/ ubicaciones en que se depositan.

Todo ello, manteniendo un control eficiente y sencillo de las existencias a través de inventarios, previsiones de consumo y valoraciones por distintos tipos de precios.

Posibilidad de integrar (opcional) y de forma estándar sistemas de radio-frecuencia para transacciones tanto de entrada/salida como recuentos físicos.

### Gestión de artículos

**Disponibilidad** del artículo desde cualquier módulo o exclusión de su participación en el circuito de ventas, compras, producción o total (no admitiría ningún tipo de operación, excepto movimientos manuales de almacén).

**Doble unidad de medida** (principal y auxiliar) para existencias, ventas y compras.

**Artículo/Idioma.** Descripción del artículo en varios idiomas, para que en los documentos figure la que corresponda.

### Módulos y opciones

Generación automática de artículos (modelo) a partir de un artículo genérico (base), asociándolo con "N" módulos y opciones (tallas, colores, medidas, pesos, etc.).

### Tratamiento de artículos sin existencias

Para registrar transacciones, tanto de ventas como de compras, de artículos de los que no es preceptivo controlar existencias (por ejemplo: servicios).



### Importar

Utilidad que permite extraer de una hoja de cálculo Excel los datos necesarios para generar artículos, de forma automática.

Así, de una forma sencilla y dinámica, es posible incorporar un gran número de registros procedentes de distinto origen.

### Estructuras

Definición de listas de artículos (componentes) para el montaje de un determinado producto o kit comercial.

### Escandallos

Escandallos detallados de cualquier artículo valorados a precio estándar, PMP, reposición o último coste, pudiendo indicar cantidad, fecha, etc.

### Generación de etiquetas

Generación interactiva de etiquetas de formato libre, no relacionadas en exclusiva con un módulo, opción o utilidad concreta.



## Gestión de existencias

Administración y seguimiento de existencias a todos los niveles: existencias a fecha actual, por artículo, lote/número de serie, almacén, delegación, compañía, etc.

Control de caducidades y cuarentenas.

Reservas de materiales (Ventas/producción)

Trazabilidad a todos los niveles.

Implosión/Explosión de un lote, determinación de donde ha intervenido, o qué lotes han participado en la generación del mismo.



## Inventarios

**Listado de existencias** en almacén a una fecha dada. Su contenido y orden de emisión es parametrizable, así como el tipo de precio al que se desea obtener la valoración: PMP, a precio estándar, a PUC.

### Recuento físico

Listado que muestra el último inventario realizado sobre las existencias modificadas a través de una regularización.

### Cálculo de máximos y mínimos

Análisis del montante de existencias máximas y mínimas de los artículos en el almacén, en un periodo determinado.

## Gestión de almacenes

Es posible definir tantos almacenes como se desee. En su definición se indicarán las características que rigen su comportamiento:

- Internos
- En depósito en cliente, proveedor o representante
- Propiedad del cliente, proveedor o representante
- De tránsito, etc.

Defina Ubicaciones para cada almacén, asígneles prioridades, artículos, zona picking, etc. El sistema le sugerirá la mejor ubicación tanto para entradas como salidas.



**AlfaWS ventas** aporta la máxima simplicidad para los procesos administrativos de ventas, gestionando todo el ciclo desde las ofertas, hasta su facturación y contabilización.

Ofreciendo total transparencia en la tramitación de los documentos resultantes.

Potentes consultas y estadísticas que permiten obtener toda la información necesaria para llevar a cabo previsiones y utilizarlas como base para la toma de decisiones.

Múltiples posibilidades de definición de promociones, descuentos y precios, que determinarán las estrategias de venta de la Compañía.

## Entrada de documentos de venta

Potente entrada de documentos de venta. Directamente, a través de importación o copia de otros documentos.

## Asignación de existencia automática o manual

Posibilidad de asignar stock disponible a pedidos pendientes de servir, de forma manual o automática, teniendo en cuenta la naturaleza de los clientes, situación de la cartera de pedidos, niveles de cobertura, etc.

## Control del riesgo pre/post operación

Control de riesgo por cliente, por cliente y delegación o conjunto, por NIF.

La visualización del riesgo está disponible desde cualquier punto del circuito de ventas.

Puede forzarse la retención de un albarán por riesgo excedido.

## Tarifas

Múltiples tarifas. Normales, escaladas (a partir de una cantidad del producto se aplica un precio de venta, a partir de otra cantidad otro) o calculadas a través de fórmulas, todas ellas con fecha de vigencia.

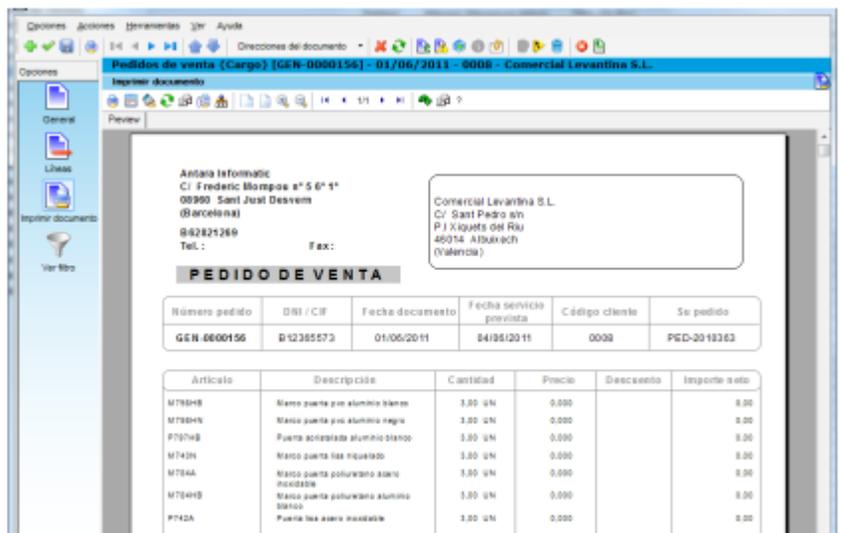
## Módulos y opciones

Facilidad para trabajar con artículos con módulos y opciones (tallas, colores...), uso de fórmulas en función de las opciones, entrada matricial de líneas en los documentos de venta, etc.

## Representantes y liquidación de comisiones

Es posible definir los representantes, vendedores y equipos de venta que actuarán como comisionistas en las transacciones de venta.

Posteriormente, estas comisiones serán liquidadas masivamente a través de procesos automatizados.



Antonia Informatic  
C/ Frederic Mompas s/n 5 6º 1ª  
08990 Sant Just Desvern  
(Barcelona)  
Tel.: 932825269 Fax:

Comercial Levantina S.L.  
C/ Sant Pedro s/n  
P. Juguets del Riú  
46014 Albuixech  
(Valencia)

### PEDIDO DE VENTA

Número pedido	DNI / CIF	Fecha documento	Fecha servicio pedida	Código cliente	Se pedido
GEN-8600156	B12385573	01/06/2011	04/05/2011	0008	PCD-2018263

Artículo	Descripción	Cantidad	Precio	Descuento	Importe auto.
M790H	Marco puerta por aluminio blanco	3,00 UN	0,000		0,00
M790H	Marco puerta por aluminio negro	3,00 UN	0,000		0,00
P797H	Puerta acristalada aluminio blanco	3,00 UN	0,000		0,00
M743H	Marco puerta hueco inoxidable	3,00 UN	0,000		0,00
M79AA	Marco puerta aluminio negro inoxidable	3,00 UN	0,000		0,00
M790H	Marco puerta aluminio aluminio blanco	3,00 UN	0,000		0,00
P742A	Puerta hueco inoxidable	3,00 UN	0,000		0,00



## Packing list

Preparación de las expediciones de venta: cálculo automático del número de bultos, palés, pesos y contenido de cada uno de los bultos de los documentos de venta (habitualmente albaranes) que se entregan para su transporte.



## Impresión de amplia documentación sobre expediciones

Listados y etiquetas de los bultos de una expedición (packing-list), listados de picking, albaranes de agencia de transporte, etc.

## Trazabilidad documental

Total navegabilidad a través de la tramitación de los documentos comerciales, visualizando su origen y evolución.



## Gestión de tasas y envases

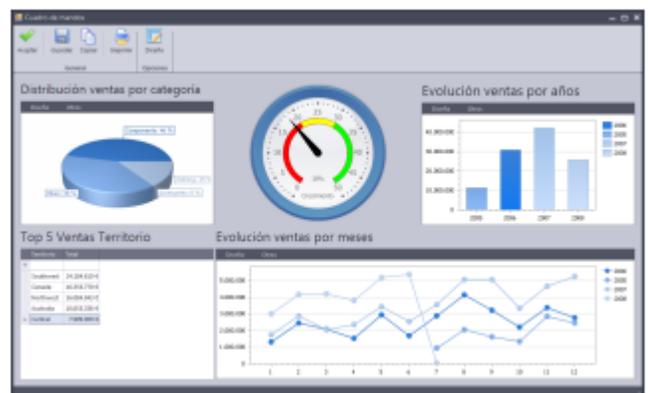
Ofrece los mecanismos adecuados para la adaptación a la ley de envases y residuos de envases así como la generación de los informes necesarios.

## Facturas en origen

A través de la entidad "Proyecto" pueden agruparse una serie de albaranes y facturas (documentos relacionados con una misma intervención), para generar una única factura física (factura en origen).

## Estadísticas de ventas

Análisis tanto de las tendencias, como de las oscilaciones comparativas entre periodos, en relación a las ventas de la compañía.



## Mensajería comercial configurable

Tanto pública, como interna. Mostrando cualquier tipo de mensaje comercial cuando se introducen o consultan documentos comerciales, o específicamente, en los albaranes y facturas. Siempre con una vigencia determinada.

## Gestión de incentivos

Su finalidad es gratificar cuando se alcanza un determinado número de ventas. El beneficiario puede ser un cliente que será gratificado con un abono o un representante, que recibirá una comisión por las ventas.

**AlfaWS Compras** gestiona el ciclo completo de compras, desde su origen, propuestas de compra o pedidos, hasta la recepción del producto, culminando con la repercusión al módulo contable una vez repasadas las facturas de los proveedores.

Todo ello, teniendo en cuenta las necesidades de aprovisionamiento y adaptándose al proceso productivo.

Propuestas

Pedidos

Recepciones

Albaranes

Facturas

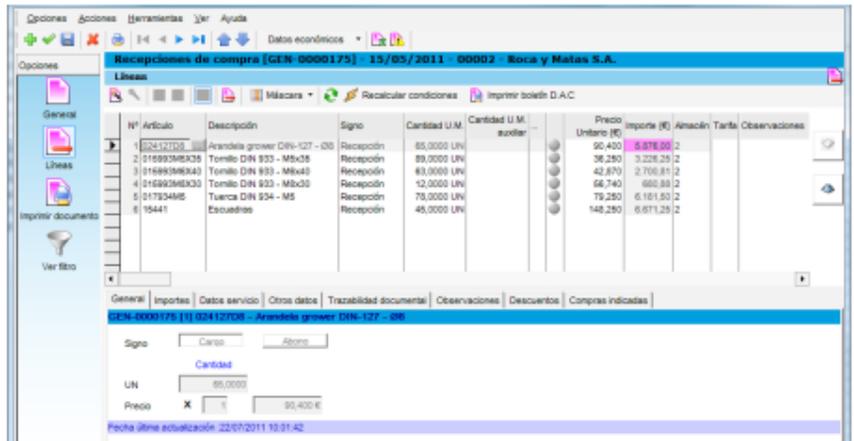


## Artículo/Proveedor

Posibilidad de relacionar las entidades, artículo y proveedor, a efectos de asignación de características específicas en las transacciones de compra de un artículo a este proveedor: precios, descuentos, codificación del artículo según el proveedor (para facturas y otros documentos).

## Entrada documentos de compra

Potente entrada de documentos de compra: manual, con la facilidad que proporcionan los datos preestablecidos por defecto. A través de importación o de copia de otros documentos existentes.



Nº Artículo	Descripción	Signo	Cantidad U.M.	Cantidad U.M. auxiliar	Precio Unitario (€)	Importe (€)	Anulación	Tarifa	Observaciones
0247470	Arandela grower DIN-127 - D35	Recepción	65,0000 UN		90,400	5.876,00	2		
016893MEK35	Tomillo DIN 933 - MBx35	Recepción	89,0000 UN		36,250	3.226,25	2		
016893MEK30	Tomillo DIN 933 - MBx30	Recepción	49,0000 UN		42,870	2.100,81	2		
016893MEK30	Tomillo DIN 933 - MBx30	Recepción	12,0000 UN		54,740	656,88	2		
017924MS	Tuerca DIN 934 - M5	Recepción	70,0000 UN		79,250	6.111,50	2		
10441	Escuelas	Recepción	48,0000 UN		148,250	6.671,25	2		

## Propuestas de compra

Las necesidades de compra de los distintos departamentos de la empresa son gestionadas a través de las propuestas. Estas necesidades pueden tener distintos orígenes:

- Por reposición de existencias.
- Para satisfacer la demanda de un pedido de ventas.
- Resultado del cálculo de necesidades de planificación (MRP).
- Para cubrir los materiales necesarios para ejecutar una orden de fabricación.
- Gestión de talleres exteriores (SAT).

Éstas pueden acabar traspasándose a pedidos o ser anuladas..

## Recepciones

Flexibilidad para realizar recepciones directas, sin existencia de pedidos o propuestas previas.

## Control de albaranes recepcionados pendientes de facturar

A través de las distintas consultas disponibles es posible, en todo momento, tener una idea de las recepciones que han sido repasadas y convertidas a factura, y las que están pendientes de este proceso.

## Múltiples tarifas

Amplias posibilidades de definición de tarifas: normales, escaladas o a través de fórmulas, siempre con sus fechas de vigencia correspondientes.

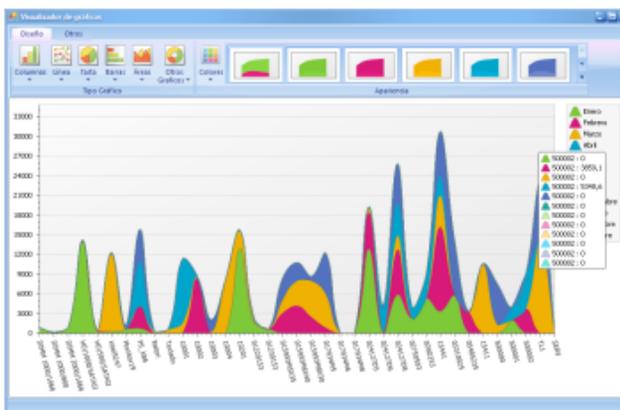
## Facturas

La introducción de facturas se realiza manualmente, cotejando las facturas físicas de los proveedores con las recepciones introducidas previamente, comprobando cantidades, descuentos y precios.

Una vez comprobada la paridad de los datos pueden volcarse las líneas de la recepción a la factura.

## Estadísticas de compras

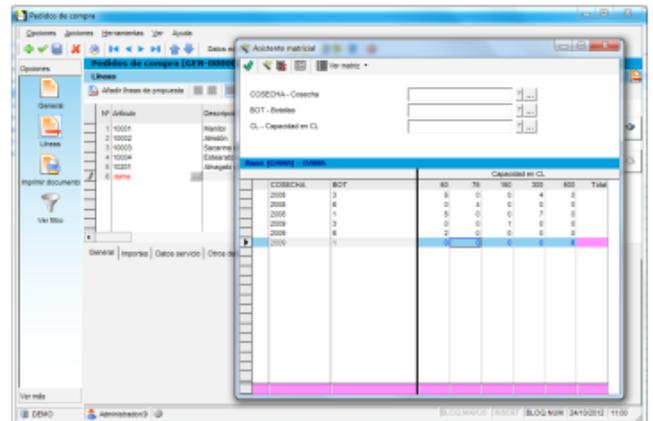
Análisis tanto de las tendencias, como de las oscilaciones comparativas entre periodos por lo que respecta a las compras de la compañía.



## Reparto de costes adicionales

Los costes adicionales de compras pueden ser facturas complementarias de otro proveedor distinto al de la mercancía, que se recibirán con posterioridad al proceso de compra (cargo de portes, cargo por transporte, aranceles, etc.) y que se desean repercutir sobre la valoración del inventario, sobre el valor contable o simplemente registrar a modo informativo.

Desde la aplicación este proceso se realiza de forma sencilla y transparente.



## Módulos y opciones

Facilidad para trabajar con artículos con módulos y opciones (tallas, colores...), uso de fórmulas en función de las opciones, entrada matricial de líneas en los documentos de compra, etc.

## Repercusión contable

La contabilización se lleva a cabo a través de procesos, los cuales permitirán agrupar las facturas y monitorizar la operación. Así, al ejecutarse estos procesos, se generarán los asientos correspondientes y las operaciones de cartera para el control de pagos.

## Trazabilidad documental

Es posible consultar la tramitación de un documento desde su origen así como la evolución para cada línea.

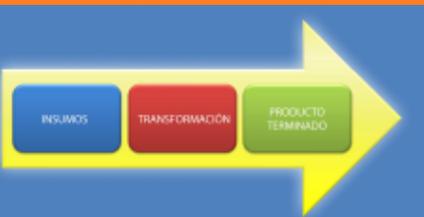


**AlfaWS producción** permite gestionar los aspectos industriales de cualquier empresa con procesos de fabricación, planificando las necesidades, evaluando el grado de cumplimiento de los objetivos de producción en los plazos marcados y los factores empleados para su alcance.

Para lograr los objetivos del proceso de fabricación, es posible definir los recursos materiales: componentes principales (materiales o semielaborados) y alternativos de los productos a fabricar, fechas de caducidad, mermas y cantidades. Y los recursos humanos y técnicos: operaciones y fases de producción, tiempos de preparación, tiempos de ejecución, operarios y máquinas.

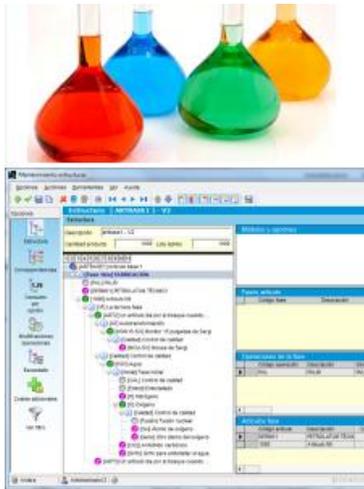
La planificación previa permite, entre otras cosas, determinar los lanzamientos de órdenes de fabricación y las compras que hacen falta para cubrir las necesidades de productos a fabricar. Informa del estado de cargas de los recursos disponibles, controla las órdenes de fabricación en curso dando a conocer los costes reales de fabricación, desviaciones, rechazos, etc.

Todo ello con la finalidad de reducir costes de una manera rápida y flexible, ajustando la capacidad de producción y compra a la demanda, y planificando el proceso productivo.



## Módulos y opciones

En toda la aplicación está incluido el tratamiento de módulos (tallas, colores, pesos, etc.) y opciones, sin limitación del número de módulos que un artículo puede tener, potenciando la producción, mediante fórmulas y entradas matriciales.



## Planificación

El cálculo del plan maestro (MPS/MRP) indica todas las necesidades de fabricación y compras para cubrir las demandas generadas por pedidos de venta, previsiones, stocks mínimos, órdenes de fabricación, existencias de seguridad, etc. así como la replanificación de pedidos u órdenes de fabricación.

## Propuestas de compra

En la confirmación de las propuestas de compra generadas en la planificación el sistema podrá asignarles proveedor en función de mejor precio, mejor aprovisionamiento, reparto porcentual entre varios proveedores, etc.



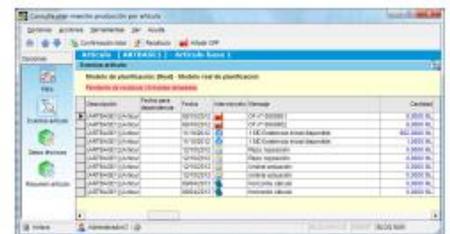
## Estructuras

Obtenga las diferentes rutas de fabricación por producto, con posibilidad de trabajar a un único nivel, a todos, según existencias, materiales con fechas de caducidad o vigencia, mermas, etc.

Defina una estructura base (módulos y opciones) y genere sus modelos automáticamente.

## Órdenes de fabricación

Láncelas mediante confirmación de sugerencias de la planificación, manualmente, para cubrir un pedido, etc., y en firme o planificadas (para poder realizar análisis del tipo "que pasaría si"). Las OF pueden estar dirigidas/indicadas contra pedidos de venta, pudiendo seguir la trazabilidad en todo el proceso.



## Control de cargas

Obtenga los niveles de carga y ocupación de los recursos productivos por secciones, máquinas, tipos de operario, agrupación de recursos, etc.



## Talleres externos

Gestione las subcontrataciones tanto desde producción, como desde compras.

## Control de la producción

Realice el seguimiento de la evolución de las órdenes en curso por la imputación de tiempos, materiales, cierre de órdenes, información de rechazos, etc. Introduzca los partes de trabajo y controle los marcajes en planta.



## Gestión de reoperados

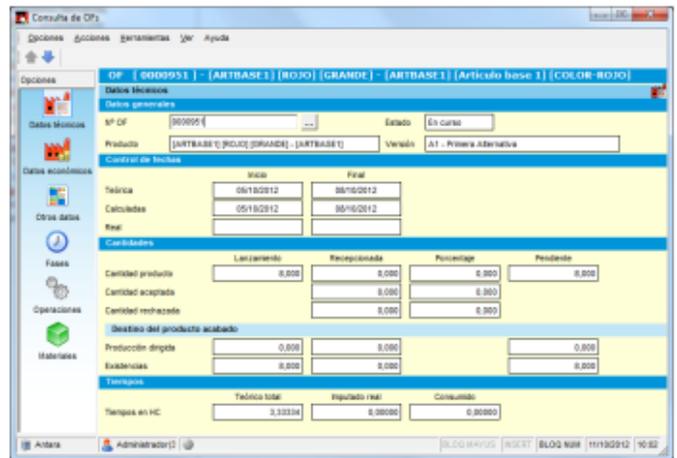
Posibilidad de gestionar las reoperaciones de los artículos rechazados, a partir del lanzamiento de órdenes de autotransformación vinculadas a las órdenes lanzadas originalmente. Así, será posible gestionar de forma global el coste de fabricación.

## Gestión de presentaciones

Selección del formato de presentación de los productos fabricados.

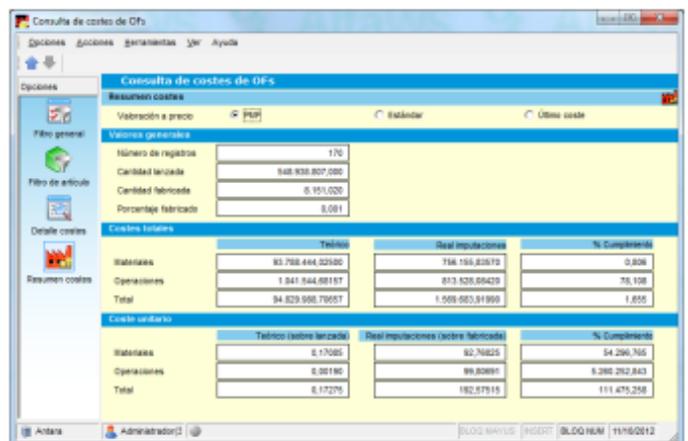
## Control obra en curso

Control y supervisión del valor de los materiales dispuestos y de las operaciones realizadas de las fabricaciones en curso, cualquiera que sea la fecha.



## Coste de fabricación

Gestione todos los importes imputados a una fabricación, registrados en base a: coste estándar, coste medio ponderado y último precio de coste.



**AlfaWS finanzas** controla la gestión económica global de su empresa, a través de este módulo que integra la contabilidad fiscal, financiera, analítica y presupuestaria.

Además, se alimenta de forma automática de toda la información procedente del resto de módulos de la aplicación.

Manténgase siempre actualizado frente a los cambios en la normativa fiscal.

## Entrada de asientos

Entrada ergonomía, con posibilidad de creación de plantillas modelo para asientos mecánicos (nóminas, amortizaciones, impuestos, alquileres, etc.) y funciones que le ayudarán, por ejemplo, para la generación automática de los datos de detalle de los impuestos o para el cuadro automático de un asiento.

## Flexibilidad y seguridad en procesos

Los procesos contables (cierres, liquidaciones de impuestos, etc.) son reversibles sin necesidad de copias de seguridad.

## Calendarios

Calendarios de control para periodos de cierre, control presupuestario y horizonte de contabilización válido.

## Consultas históricas y saldos

Se dispone de gran variedad de consultas para analizar y obtener una clara visión de la ejecución contable en un intervalo cronológico concreto: extractos globales, asientos y movimientos, situación de los activos fijos, contabilidad analítica.

También es posible visualizar el saldo acumulado de las cuentas contables y analíticas.

## Deudores/Acreedores

Potentes herramientas para la consulta integral y avanzada de extractos, composiciones de saldos vigentes y anteriores, carteras, resúmenes económicos, etc.

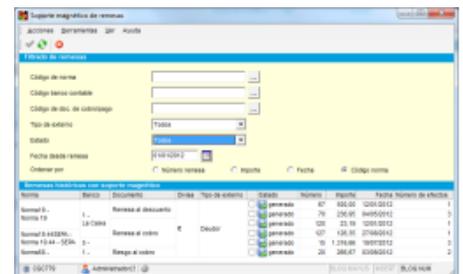
## Carteras de externos auto definibles

En este proceso se otorgan las características adecuadas a los tipos de carteras con las que se trabajará en las operaciones con externos (remesas al cobro, al descuento, riesgo al cobro, confirming, factoring, etc.).



## Gestión de contabilización de medios de cobro y pago

Remesas al descuento, al cobro, emisión o solicitud de cheques, transferencias, pagarés, etc. generadas en soporte magnético bajo normas AEB.



## Asientos y procesos predefinidos

Automatice procesos vinculándolos al calendario de contabilización, como amortizaciones, asientos de carteras, etc.

## Tesorería

Gestione, a partir de fecha valor, conciliación bancaria automática, liquidación, intereses, gastos por descuento de efectos.

Cálculo, contabilización y asignación en analítica de los intereses, comisiones, gastos e IVA asociados a la gestión de cobro y pago.

Gestión de pagos a través de letras, giros, transferencias, cheques, pagarés; gestión de impagos y reclamaciones.

Cobros/pagos a externos, fusión, desglose y compensación de efectos.

Previsión de tesorería global o discriminando por gestor de cobro, banco, medio de cobro, etc.



## Analítica

Defina diferentes modelos analíticos simultáneos (lineales, jerárquicos o cruzados), y distribuya automáticamente los valores contables y de flujos de compra, venta y movimientos de almacén.

## Reporting

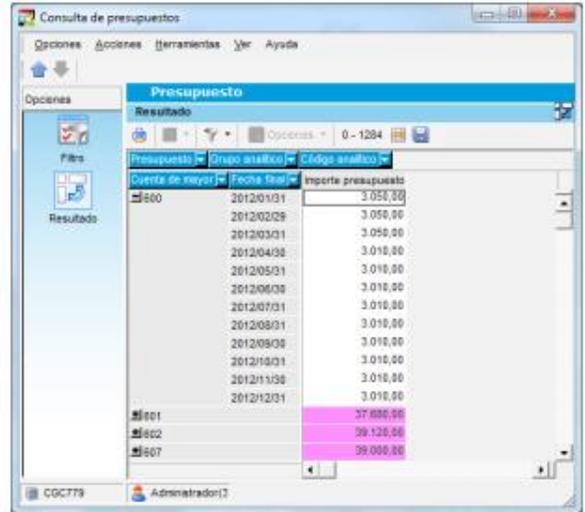
Realice informes contables auto definibles desde hojas de cálculo de Excel, balances, PYG, estado de cambios PN, etc. recuperando saldos a cualquier nivel de detalle.

También dispone de los informes habituales de gestión contable, libros diarios, balances de comprobación, sumas y saldos de periodos y ejercicios, cuentas anuales, etc.



## Control presupuestario

Defina su política presupuestaria, exportación/importación de datos contables o presupuestos. Consulta y seguimiento de presupuestos en todos los ámbitos, general y analítico, y controle la desviación presupuestaria de cada periodo.



## Impuestos y declaraciones

Emisión de documentación oficial, en papel, soporte magnético o Internet.

## Gestión de Impagados

Es un método especialmente indicado cuando se reciben comprobantes bancarios de impagados con múltiples efectos ya que posibilita su gestión conjunta a través de una secuencia de pantallas. Así, permite la introducción de la cuenta bancaria de contrapartida, los efectos impagados (de uno o varios deudores) y los gastos bancarios generados por esta transacción.

## Inmovilizado

Registro de las adquisiciones realizadas directamente en la contabilidad financiera.

Amortización automática y manual de los distintos elementos, periodificada flexiblemente (mensual, trimestral, anual).

Informes: fichas, listado de valoración, evolución de inmovilizados, previsión de amortización.